

受講開始前オリエンテーション

受講開始前に、こちらの資料をもとに、以下のことをご案内させていただきます

- I. スクールコンセプトとコンセプトに基づいた5大特徴
- II. 学んでいただくことの全体像
- III. 受講の流れとご準備いただくこと
- IV. 就職・開業サポートについて
- V. 各技法、座学の解説（別紙、「オリエンテーション資料その2 各技法・座学の解説」参照）
- VI. 受講開始前の基礎知識（別紙、「スタートアップガイドンステキスト」参照）

I. スクールコンセプトとコンセプトに基づいた5大特徴

スクールコンセプト

手に職をつけていただくまで、責任をもってサポートさせていただきます

修得する技法、講師の質、受講の仕方など、あらゆることが、

① 現場で使う手技をまとめて修得いただきます

リラクゼーションに必須の**整体**や**ボディケア**、**リフレクソロジー**から、「痛い」や「動かせない」などの悩みに直接対応できる**カイロプラクティック**、きれいになるお手伝いのできる**リンパケア**や、**オイルトリートメント**、**アロマセラピー**、**運動指導**を行う**パーソナルトレーナー**の技法、**ストレッチ**、**テーピング**、**タイ古式マッサージ**や**足つぼ療法**など、現場で使う手技をまとめて修得できます

② 開業・経営経験のある教員のみで構成された講師部

教員の全員が、開業経験、店長経験を有しているため、どのような手順のときに、どのような案内をすれば安心につながるかなど、**施術**、**ご案内**のすべての技法を高い水準で修得いただけます

③ 修得するまで ずっと 通える受講スタイル

開業や、副業、転職、ボランティア、ご家族のケアなど、それぞれの方の目的に応じて、修得するまでご通学いただけます

④ コミュニケーションスキルを重視し、心理学、接客の授業も豊富

カウンセリング技法の集大成、NLP（神経言語プログラミング）を基にした、実践コミュニケーション心理学や、顧客心理を理解するためのセラピストホスピタリティの授業が豊富に開催されています

⑤ 教務部による永続的サポート

就職先のご紹介のほか、気になる求人があった際には、面接前に、その会社をお招きしたガイダンスも開催し、面接では訊きづらいことも気軽に質問できる機会を設けます。
開業に関しても、専用フォーマットの無料貸出しや、HP制作業者のご紹介など、軌道に乗るまで一緒にサポートしています

スクールコンセプトに沿って、「**施術技法**」と「**コミュニケーションスキル**」を学びます。

就職・開業のサポート

※ 別ページ「就職・開業サポート」ページ参照

コミュニケーションスキル

リピーター獲得のための
**顧客心理学に基づいた
接客技法**

初対面で信頼関係を構築する
**実践コミュニケーション
心理学**

**解剖学等専門知識
基礎接客ホスピタリティ**

施術の技法

STAGE 3

リピーターになっていただくため、
ビフォア・アフターに違いの出る技術を修得
あわせて、実践的な評価基準を満たすまで
レベルをあげていきます

STAGE 2

圧の方向や強さ、リズムなど
各手技の目的や関連する解剖学に
あわせ、正確さ、柔軟性を磨き、
現場で活躍できるレベルまで修得します

STAGE 1

手順の修得と基本的なからだの使い方
自分のからだに無理をかけない力の使い方
などを学びます

施術の技法

修得できる技法

整体 ボディケア カイロプラクティック リフレクソロジー 足つぼ療法 リンパドレナージュ
タイ古式マッサージ アロマセラピー パートナーストレッチ トレーニング指導 テーピング ストレッチ

各手技ごとに、
3ステージ段階性

修得制度に基づいて、おひとりおひとりの修得スピードに合わせて学んでいきます。完全修得に向けて、
今、自分がどの段階に居るかが分かりやすいので、モチベーション高く、受講していただけます。

コミュニケーションスキル

受講開始前に、スタートアップガイダンスにて、
最低限の解剖学等の基礎知識を修得後、

解剖生理学、機能解剖学を深め、同時に基礎となるホスピタリティの技術を身につけます。

コミュニケーション能力を高めるため、NLPに基づいた実践コミュニケーション心理学、顧客心理学などを学び、リ
ピーター獲得できるスキルを身につけていきます。習慣化するまで、反復して受講いただけます。

お客様のニーズを正確に把握し、掘り下げ、改善していく、「**協同解決型コミュニケーション**」を身につけます。

解剖学などを学ぶ三つの意義

- 1.「理解して施術を行うため」
- 2.「正しくお客様に説明するため」
- 3.「見ただけ・触れただけでも、からだの状態を理解するため」

Ⅲ. 受講の流れ と ご準備いただくもの

■ 受講の流れ ■

「未経験でも安心して始められる受講前のガイダンス開催」

スタートアップガイダンス

● スタートアップガイダンスの開催

最低限の解剖学の知識や専門用語を解説するガイダンスを受講いただいてから、授業にご参加いただけます

「ご予約不要で、お好きな日、お時間に自由に通っていただける フレックス受講制度」

月間カリキュラム

出席カード

● 月間カリキュラムの見方

- ・月毎に配布するカリキュラムをご確認いただき、自由に受講いただけます。
- ・ご都合に応じた出席、途中退席が可能です。
- ・どの月も一週間（7日間）×4週間の28日間授業が開催され、残り2、3日は、就職や開業のガイダンスやイベントセミナー、ボランティア活動、フリー自習講習に充てられます。
※別ページ「就職・開業サポート」ページをご参照ください。
- ・「早い時間しか来られない」、「遅い時間しか来られない」のどちらの方もまんべんなく受講いただけるよう週ごと、開催授業の順番を入れ替える曜日を設けております。

● 出席カード

- ・出席の際は、出席カードに受講するコマをご記入いただき、教務部カウンターに提出いただけます。

※ [入学者の人数制限について]

上記のとおり受講制度のため、学院では、「今日、何名いらっしゃるか」は把握できません。そのような中、授業の質を高く保つため、各授業の受講人数が10名を越えないように、各月にご入学いただく人数を原則3名様までと制限させていただいております。
(ご入学いただいた後で、受講を制限するようなことは、一切ございません)

「各自それぞれの修得スピードに合わせた 個別対応受講システム」

3 ステージCHECKシート

個別修得進捗CHECKファイル

● 3 ステージCHECKシート

リピーターを獲得できるレベルの完全修得までの修得状況を三つのステージに分け、現状を共有するため、課題が明確になり、モチベーション高く学ぶことができます。

● 個別修得進捗CHECKファイル

個別のファイルを作成し、各授業ごと、講師より、出席状況や修得進捗のチェックを行います。各手技、技法ごと、一枚のシートで修得の進捗状況を記録し、「どこまでを受講したのか」、「手順を覚えたのか」、「現場に活躍できるレベルに至ったのか」などが一目でわかります。

そのため、

「今週は受講して、来週受けられないけどついていけるか」という心配はありません

■ 入学にあたり、ご用意いただくもの ■ 「受講料以外の費用は一切かかりません」

ご用意いただくもの	備考
<input type="checkbox"/> Tシャツ	女性の方は、胸元の開かないものをお選びください。
<input type="checkbox"/> パンツ	ジャージやスエット。膝まで上げやすいものを選んでください。
<input type="checkbox"/> 施術用サンダル	滑りにくいものを選んでください。 ※受講期間中は、保管いただくスペースをご準備しております
<input type="checkbox"/> 筆記用具	ペン、ノート ※ノートは、各授業ごとに分けられるルーズリーフ等がお勧めです
<input type="checkbox"/> フェイスタオル	下記、「受講時にご持参いただくもの」をご参照ください
<input type="checkbox"/> スポーツシューズ	動きやすいもの ※トレーニング指導の授業の際のみ、ご使用いただけます

■ 受講時に、ご持参いただくもの ■

	授業	ご持参いただくもの	備考
実技	整体	フェイスタオル1枚	
	カイロプラクティック	各テキスト	
	タイ古式マッサージ	お着替え	
	リフレクソロジー	フェイスタオル3枚・ビニール袋	うち、2枚はオイルが付着します。
	リンパドレナージュ	各テキスト	※同日でリフレ、リンパ受講の際も3枚で対応いただけます。
	足つぼ療法	お着替え	
トレーニング指導	スポーツシューズ・タオル1枚	水分の摂取できるものもご持参ください。	
座学	基礎解剖学・解剖生理学 ・機能解剖学	筆記用具	

IV. 就職・開業サポートについて

各サポートは、入学前から受けていただけます。

就職サポート

就職できるのは当然です。各生徒さんにとって、やりがいのある職場をご一緒に探します

●企業ガイダンスの開催

在学中に現場を知っていただく意図も含めて開催するガイダンスです。

生徒さんが、就職先としてあるサロンや整体院に関心を抱かれた旨をご報告いただくと、面接のセッティングをする前に、そのサロン、整体院の店長や経営者をお招きしたガイダンスを開催いたします。

複数の生徒さんが参加するガイダンス形式なので、面接の場面では、訊きづらい退職理由なども、気軽に確認いただけるとともに、会社のトップからコンセプトなどもヒアリングできます。

開業志望の方にとっても、立上げた時のお話などを聴ける有意義な機会となります。

※直近の開催事例：カラダファクトリー（'15）、リフレーヌ（'15）、ReRaKu（'15）、ヘルセ（'15）、ボディワークグループ[ラフィネ、リバース東京]（'14）、エーワン東京（'14）、OMGグループ（'13）、セレネ（'13）等、大手、個人経営含め、年間6社ほど

●就職先の個別紹介、検討先の独自調査、選定の相談、面接代理申込

ご入学される時点で、ご希望をうかがい、ご就職先候補を探します。

在学中に、見る目が養われることでご希望が変わることもありますので、ご状況を伺いながら、三つ以上の候補をご案内してまいります。

■いい就職のコツの一例

将来やりたいこと（開業や長く勤めたいなど）によっても、お勧めするサロンは異なります。その他、「癒し」「美容」「治療系」「トレーナー系」など、やりたいことでも、お勧めは異なりますので、ご希望をお聴かせください

就職後サポート

より良い職場環境づくり、一層活躍できる場所探しのお手伝いをいたします

●転職相談

就職後、ステージアップなどで、新たなお仕事を探す卒業生も多くいらっしゃいます。卒業時の就職支援と変わらず、何度でも就職サポート制度を活用いただけます。

●トラブル対応相談

万一、就職後に就業環境の変化などにより、不当な対応に見舞われた際には、各種労働問題のご相談も承ります。

労働基準監督署の活用方法の指導のほか、業務委託契約での活動においても、提携する労働組合、ユニオンのご紹介、および相談の同席など、より良い環境でお仕事できるようお気軽にご相談ください。

開業サポート

副業の自宅サロンから、店舗を構えての開業までレベルに応じた支援を行います

●開業相談

コンセプトの作成、メニュー作り、価格設定、開業スケジュール作成、物件紹介等、個別でのご相談のほか、他先輩の打合せ等にも同席いただき、準備開始前から、実際の開業現場に触れていただけます。

●各種助成金、補助金の申請支援、事業計画書作成

助成金、融資を申請するための事業計画書のほか、卒業時の就職支援と変わらず、何度でも就職サポート制度を活用いただけます。

●各種専門業者のご紹介

ホームページ制作会社や、助成金・補助金の申請を担当いただける税理士の方などをご紹介いたします。先輩生徒さんと業者さんのお打合せにも同席いただくことで、事前情報の収集も可能です。

●集客支援

学院の提携先のご紹介のほか、開業規模に応じて、スタッフのご紹介なども行います。

その他、開業支援は多岐に渡ります。別紙、開業支援の資料をご覧くださいながら、ご案内いたします。

ご相談は、事前にご予約いただくと、長くお時間をお取りできます。下記メールか、教務部スタッフにご予約下さい。

メールアドレス：kyoumu@iroha-seitai.com