

今月の開業就職専門講座

開業や経営、リピート獲得、就職のノウハウについて学ぶ 手に職をつける方対象 11の実践講座

開催日

11/29(火)・30(水)

~~午前の部 10:00-12:00 下記のうち、○のついた講座開催します~~

開業準備講座 単元1

開業準備基礎講座

: 開業に必要なモノ・コト・スキルの洗出
① サロンコンセプトの作り方
② 収支計算法基礎「実際に稼げるの？」
補足講座: タスク管理法基礎「いつまでになにを準備すればいいの？」

単リピート獲得講座 単元1

顧客心理学基礎講座

: 多くのリピーターを持つ整体師、セラピストに共通する考え方
お客さまがどう思い、どう行動するのかを心理学から読み解き
接客を6つのステップに分けて修得

11/29
(火)
13:00

11/30
(水)
14:00



午後の部 13:00-15:00 下記のうち、○のついた講座開催します

開業準備 講座

単元2 潜在ニーズの見つけ方 とつくり方 講座

: 顧客心理学とペルソナマーケティングを用いた
潜在ニーズの見つけ方と広告への活用法を修得

単元3 納得のプライジング (価格設定) 講座

: 価格設定の基礎を理解し、行動経済学に基づいた
プライジングと価値の伝え方を学ぶ

単元4 ビジネス思考法 発想法 講座

: 問題点の抽出から解決策を考えるまでをスムーズにする
ロジカルシンキングや ひらめきを生むラテラルシンキング
の基礎を学び、日常に応用してもらいます

単元5 悪用厳禁の心理トリガー講座

: 人の潜在意識にうったえ 行動してもらう心理トリガーを
実例を挙げて紹介

リピート獲得 講座

単元2 自分の武器 (USP) の見つけ方 とつくり方 講座

: USP (ユニークセリングプロポジション)、自分のウリや
強みを見つけ オンリーワンのセラピストになる

単元3 共感を生み出す 積極的傾聴力の飛躍的向上講座

: 「聴いてくれる安心感」を与え、深いニーズも
拾えるカウンセリングの技法

単元4 伝える技術 向上講座

: 褒める天才、アドバイスの達人になる技術

単元5 悪用厳禁のコールドリーディング 基礎講座

: 占い師も使うコミュニケーションで 心を開いてもらい
信頼関係を構築する技術

就職対策 講座

テーマ1.
求人掲載 3大理由

テーマ2.
サロン経営のしくみ

テーマ3.
心理学講座
(就職活動編)
「メンタルヘルスケア」
「ストレス回避の思考法」
「幸せになる自己分析」

参加のご希望は、開催日の一週間前までに教務部にお申込みください

※開業準備とリピート獲得の単元2以降は、各単元1を受講された方のみご参加いただけます