

# 今月の開業就職専門講座

開業や経営、リピート獲得、就職のノウハウについて学ぶ 手に職をつける方対象 11の実践講座

開催日 **12/15(木)**

**午前の部 10:00-12:00** 下記のうち、○のついた講座開催します

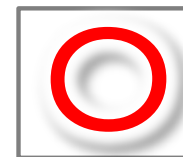
開業準備講座 単元1

## 開業準備基礎講座

: 開業に必要なモノ・コト・スキルの洗出

- ① サロンコンセプトの作り方
- ② 収支計算法基礎「実際に稼げるの？」

補足講座: タスク管理法基礎「いつまでになにを準備すればいいの？」



単りリピート獲得講座 単元1

## 顧客心理学基礎講座

: 多くのリピーターを持つ整体師、セラピストに共通する考え方

お客さまがどう思い、どう行動するのかを心理学から読み解き  
接客を6つのステップに分けて修得



**午後の部 13:00-15:00** 下記のうち、○のついた講座開催します

### 開業準備 講座

単元2

#### 潜在ニーズの見つけ方 とつくり方 講座

: 顧客心理学とペルソナマーケティングを用いた  
潜在ニーズの見つけ方と広告への活用法を修得



単元3

#### 納得のプライジング (価格設定) 講座

: 価格設定の基礎を理解し、行動経済学に基づいた  
プライジングと価値の伝え方を学ぶ



単元4

#### ビジネス思考法 発想法 講座

: 問題点の抽出から解決策を考えるまでをスムーズにする  
ロジカルシンキングや ひらめきを生むラテラルシンキング  
の基礎を学び、日常に応用してもらいます



単元5

#### 悪用厳禁の心理トリガー講座

: 人の潜在意識にうったえ 行動してもらう心理トリガーを  
実例を挙げて紹介



### リピート獲得 講座

単元2

#### 自分の武器 (USP) の見つけ方 とつくり方 講座

: USP (ユニークセリングプロポジション)、自分のウリや  
強みを見つけ オンリーワンのセラピストになる



単元3

#### 共感を生み出す 積極的傾聴力の飛躍的向上講座

: 「聴いてくれる安心感」を与え、深いニーズも  
拾えるカウンセリングの技法



単元4

#### 伝える技術 向上講座

: 褒める天才、アドバイスの達人になる技術



単元5

#### 悪用厳禁のコールドリーディング 基礎講座

: 占い師も使うコミュニケーションで 心を開いてもらい  
信頼関係を構築する技術



### 就職対策 講座

テーマ1.  
求人掲載 3大理由

テーマ2.  
サロン経営のしくみ

テーマ3.  
心理学講座  
(就職活動編)  
「メンタルヘルスケア」  
「ストレス回避の思考法」  
「幸せになる自己分析」



参加のご希望は、開催日の一週間前までに教務部にお申込みください

※開業準備とリピート獲得の単元2以降は、各単元1を受講された方のみご参加いただけます