

月末開催 手に職をつける 実務講座

開業や経営、リピート獲得、就職のノウハウについて学ぶ 手に職をつける方対象 11の実践講座

開催日程 4月29日（土）

開業準備 講座

午前の部

10:00-12:00

リピート獲得 講座

単元1

開業準備 基礎講座

:開業に必要なモノ・コト・スキルの洗出

- ① サロンコンセプトのつくり方
- ② 収支計算法基礎「実際に稼げるの？」
- ③ タスク管理法基礎「いつまでになにを準備すればいいの？」

参加者

単元1

顧客心理学 基礎講座

:多くのリピーターを持つ整体師、セラピストに共通する考え方
お客さまがどう思い、どう行動するのかを心理学から読み解き
接客を6つのステップに分けて修得

外氏S認定講座

午後の部 : 13:00-15:00

※「開業準備」「リピート獲得」とともに、単元2以降は、単元1を修了された方のみ受講いただけます

単元2

潜在ニーズの見つけ方とつくり方 講座

:お客さまは初めは「肩がっらい」、「腰がっらい」から来てくれたとしても
リピートしてくれる 本当の理由は別にある
本当のニーズをしっかりとつかんで伝えられるようになる

単元3

納得のプライジング（価格設定）講座

:価格設定の基礎を理解し、行動経済学に基づいた
プライジングと価値の伝え方を学ぶ

単元4

ビジネス思考法 発想法 講座

:問題点の抽出から解決策を考えるまでをスムーズにする
ロジカルシンキングや ひらめきを生むラテラルシンキング
の基礎を学び、日常に応用してもらいます

単元5

悪用厳禁の心理トリガー講座

:人の潜在意識にうったえ 行動してもらう心理トリガーを
実例を挙げて紹介

参加者

単元2

自分の武器（USP）の見つけ方とつくり方 講座

:USP(ユニークセリングプロポジション)、自分のウリや
強みを見つけ オンリーワンのセラピストになる

単元3

共感 傾聴力の 飛躍的向上講座

:「聴いてくれる安心感」を与え、深いニーズも拾える
カウンセリングの技法

単元4

伝える技術 向上講座

:褒める天才、アドバイスの達人になる技術

単元5

悪用厳禁のコールドリーディング 基礎講座

:古い師も使うコミュニケーションで 心を開いてもらい
信頼関係を構築する技術

外氏S認定講座

個別開催 就職対策 講座

テーマ1.

求人掲載 3大理由

テーマ2.

サロン経営のしくみ

テーマ3.

心理学講座

(就職活動編)

「メンタルヘルスケア」

「ストレス回避の思考法」

「幸せになる自己分析」

参加者

実務支援 :

各専門分野に関するご相談は個別にお問合せください

- 事業計画書の作成、融資 助成金の申請サポート
- ホームページ制作等 各種業者の紹介 打合せの同席
- チラシ制作 協力
- ライティング指導
- 卒業生 や 外部のセラピストとの交流会を開催
- 経理 人事労務など 実務指導 や 代行

…など、各種サポートがあります
独りで悩むことなく ご相談ください