月末開催 手に職をつける 実務講座

開業や経営、リピート獲得、就職のノウハウについて学ぶ 手に職をつける方対象 11の実践講座

開催日程　5月29日（月）

開業準備 講座

午前の部　10:00-12:00

単元1
開業準備 基礎講座
：開業に必要なモノ・コト・スキルの洗出
①サロンコンセプトのつくり方
②収支計算法基礎「実際に稼げるの？」
③タスク管理法基礎「いつまでになにを準備すればいいの？」

今月の開催講座

参加者

午後の部：13:00-15:00

※「開業準備」「リピート獲得」ともに、単元2以降は、単元1を修了された方のみ受講いただけます

単元2
潜在ニーズの見つけ方 と つくり方 講座
：お客さまは 初めは「肩がつらい」、「腰がつらい」から来てくれたとしても
リピートしてくれる 本当の理由は別にある
本当のニーズをしっかりつかんで伝えられるようになる

単元3
納得のプライジング（価格設定）講座
：価格設定の基礎を理解し、行動経済学に基づいた
プライジングと価値の伝え方を学ぶ

単元4
ビジネス思考法 発想法 講座
：問題点の抽出から解決策を考えるまでをスムーズにする
ロジカルシンキングや ひらめきを生むラテラルシンキング
の基礎を学び、日常に応用してもらいます

今月の開催講座

単元5
悪用厳禁の心理トリガー講座
：人の潜在意識にうったえ 行動してもらう心理トリガーを
実例を挙げて紹介

参加者

リピート獲得 講座

単元1
顧客心理学 基礎講座
：多くのリピーターを持つ整体師、セラピストに共通する考え方
お客さまがどう思い、どう行動するのかを心理学から読み解き
接客を6つのステップに分けて修得

単元2
自分の武器（ＵＳＰ）の見つけ方 と つくり方 講座
：USP（ユニークセリングプロポジション）、自分のウリや
強みを見つけ オンリーワンのセラピストになる

単元3
共感 傾聴力 の 飛躍的向上講座
：「聴いてくれる安心感」を与え、深いニーズも拾える
カウンセリングの技法

単元4
伝える技術 向上講座
：褒める天才、アドバイスの達人になる技術

単元5
悪用厳禁のコールドリーディング 基礎講座
：占い師も使うコミュニケーションで 心を開いてもらい
信頼関係を構築する技術

個別開催 就職対策 講座

テーマ1.
求人掲載 3大理由

テーマ2.
サロン経営のしくみ

テーマ3.
心理学講座
（就職活動編）
「メンタルヘルスケア」
「ストレス回避の思考法」
「幸せになる自己分析」

参加者

実務支援：

各専門分野に関するご相談は個別にお問合せください

- □ 事業計画書の作成、融資 助成金の申請サポート
- □ ホームページ制作等 各種業者の紹介 打合せの同席
- □ チラシ制作 協力
- □ ライティング指導
- □ 卒業生 や 外部のセラピストとの交流会を開催
- □ 経理 人事労務など 実務指導 や 代行

…など、各種サポートがあります
独りで悩むことなくご相談ください